



UNIVERSIDAD NACIONAL DE TRUJILLO
UNT



ESCUELA DE LIDERAZGO Y COACHING
CERTIFICATE TRAINING PROGRAMS



DIPLOMADO EN COACHING ONTOLÓGICO PROFESIONAL CON PROFUNDIZACIÓN EN PNL Y HABILIDADES BLANDAS

**RESOLUCIÓN Rectoral
N.º 0642-2022/UNT**



SYLLABUS

DIPLOMADO EN COACHING ONTOLÓGICO PROFESIONAL CON PROFUNDIZACIÓN EN PNL Y HABILIDADES BLANDAS (RESOLUCIÓN RECTORAL N.º 0642-2022/UNT)

I. Datos Generales del evento:

1. Organización y responsabilidad: Escuela de Liderazgo y Coaching S.A.C.

2. Representante Legal:

Apellidos y nombres: Héctor Martín Santa María Morante

Celular: 959339565

Correo electrónico: hector.santamaria@hotmail.com

3. Tipo de evento: Diplomado

4. Horas académicas: 384 horas académicas

5. Total de Créditos: 24 créditos

6. Público objetivo: Administradores, Economistas, Ingenieros, Gerente de Ventas, Profesores, Servidores Públicos, Privados, Estudiantes de todas las carreras y público en general.

7. Modalidad: Virtual

8. Fecha(s):

- Inicio: 22 de Julio 2022

- Fin: 16 de Diciembre 2022

9. Número de sesiones: 48 sesiones

En el siguiente cuadro de la página siguiente se hace referencia a las fechas, horas sincrónicas y asincrónicas de cada módulo del diplomado.

HS: Horas Sincrónicas : 216 horas sincrónicas

HA: Horas Asincrónicas: 168 horas asincrónicas

II. Resumen del evento:

Proporcionar las bases científicas y prácticas del coaching para llevar a las personas desde donde están hasta donde quieren llegar, trazando objetivos concretos a través del descubrimiento del potencial humano. Contribuyendo a eliminar creencias limitantes, juicios, desarrollando habilidades para establecer rapport, escuchar activamente, dominar el arte de hacer preguntas poderosas que permiten obtener más información para tomar decisiones acertadas a través de nuevas capacidades conversacionales y de negociación que brinda el Coaching.

III. Metodología:

El diplomado tiene una duración de 06 meses con un total de 384 horas lectivas y 24 créditos distribuidos en 06 módulos. La formación de Coaching Ontológico es una educación integral teórico-práctica virtual.

El diplomado tendrá una metodología práctica, dinámica, interactiva de análisis, haciendo uso de plataformas virtuales en el desarrollo de las sesiones.

Para el desarrollo del diplomado se contempla la aplicación de metodologías educativas que permitan la participación activa de los alumnos con el propósito de incorporar y desarrollar los conocimientos y las competencias descritas en los objetivos.

- * Exposición Diálogo (Participación activa).
- * Dinámicas.
- * PNL: Ejercicios de PNL (Programación Neolingüística)
- * Análisis de Casos.
- * Técnicas audiovisuales (Proyección de vídeos).
- * Coaching: Sesiones de Coaching grupal.



IV. Herramientas metodológicas en aula virtual: Cada módulo va a tener las siguientes herramientas metodológicas.

- **Materiales educativos, que conducirá didácticamente el aprendizaje hacia el logro determinado de los objetivos.**

Se encuentra en formato digital, descargable e imprimible.

- **Clases virtuales en tiempo real y directo donde participan los alumnos y el docente.**

- **Material complementario, tendrán a disposición material de refuerzo y ampliación de los temas estudiados, como lecturas, artículos, casos, entre otros.**

- **Evaluaciones en línea, se realizarán evaluaciones con preguntas objetivas, cuyo resultado será calificable y le permiten conocer tus fortalezas y habilidades de manera inmediata.**

- **Tutoría Académica, Contaran durante todo el desarrollo de tu curso con un tutor académico docente. (Estaremos presentes siempre para absolver sus dudas.)**

- **Foro, tendrán foro de consultas y foro de análisis de preguntas que deje el expositor en cada sesión.**

- **Trabajos individuales, los alumnos tendrán trabajos que deben desarrollar por cada tema del módulo.**

- **Calendario de actividades, tendrán a su disposición el cronograma de actividades que le ayudará a una mejor organización de sus tiempos.**





V. Expositor(es) por evento o sesión, temas y sub temas:

El Diplomado será impartido por especialistas en coaching Ontológico, con amplia experiencia en coaching ontológico, sistémico y organizacional. Se presentarán sesiones de coaching en vivo y reales con una metodología de conversaciones utilizando el coaching como herramienta de empoderamiento. Exposición y diálogo.

Expositores:

- Mg. Coach Héctor Santa María Morante
- Mg Coach Juan Carlos Romero
- Mg Coach Mónico Carvajal
- Mg Coach Jaime Santa



VI. Inversión: S/. 4000

Promociones 1: Dscto 60% Del 13 al 20 de Junio

Promoción 2: Dscto. 40% del 21 al 30 de Junio

Matrícula: S/ 100.00

VII. De las asesorías:

Durante el desarrollo del diplomado, los participantes recibirán asesoría permanente, acompañando al alumno en las diferentes etapas de la Formación en Coaching Ontológico Profesional. Para este proceso se toma como medios: la plataforma Zoom y videoconferencias en vivo.

VIII. Del trabajo aplicativo:

En el producto final del diplomado, nuestros participantes estarán aptos para desarrollar sesiones de coaching personal como a nivel organizacional o empresarial, así como el manejo de herramientas de coaching para ser aplicadas de manera individual y grupal.

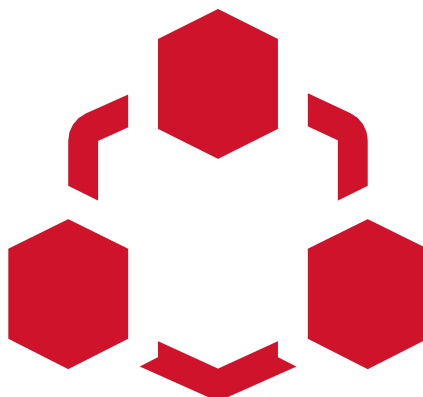
IX. Actividades de Aprendizaje

Módulo 1: Fecha de inicio del 02 de Julio al 29 de Julio.

Denominación: HABILIDADES EN COACHING ONTOLÓGICO PROFESIONAL

Descripción del módulo:

En este módulo el alumno aprenderá los principios, fundamentos y postulados básicos de la ontología del lenguaje. Aprenderá los principios básicos del Arte de la Mayéutica, método socrático de Diseño de conversaciones a través de la elaboración de preguntas inteligentes, logrando a través de la reflexión y empleando el poder de la creatividad, lograr objetivos de manera más rápida y eficaz. Lograr a través del coaching la coherencia Ontológica, una relación armoniosa del Ser; dominio de la mente, emoción y cuerpo.



MÓDULO 1	HABILIDADES EN COACHING ONTOLÓGICO PROFESIONAL	H S	H A	MEDICIÓN ENTEND.	DIAS	FECHA	HORARIO
Filosofía de Coaching Ontológico - Coherencia Ontológica ¿Qué es el SER?- Reflexiones Sobre El Observador Y Lo Observado (Relaciones Entre Ser, Alma y cuerpo)		3	4	1	viernes	22-Jul-22	7 pm a 10 pm
¿Qué es ser, hacer y tener? ¿Quién es el protagonista?, una mirada hacia tu interior (Autodescubrimiento), enfoque en tu realidad, toma de acción, resultados extraordinarios sostenibles y sustentables en el tiempo		4	4	1	sabado	23-Julio 22	3 pm a 7 pm
Postulados Básicos De La Ontología Del Lenguaje - El Poder Del Lenguaje - Los Juicios y las Interpretaciones.		4	3	1	domingo	24-Jul-22	9 am a 1 pm
Herramientas técnicas de coaching- Rueda de la vida, los valores, SMART, GROW		3	3	1	Martes	26-Jul-22	7 pm a 10 pm
Diiseño de conversaciones- Mayeutica - - El Arte de hacer preguntas Inteligentes		3	4	1	sabado	30-Jul-22	3 pm a 7 pm
Las competencias del coach profesional - Maestrías de la IAC Competencias de la ICF - Prácticas de Conversación		4	3	1	domingo	31-Jul-22	9 am a 1 pm
Principios y fundamentos de los enemigos y amigos del aprendizaje, modelo del observador (OSAR)		3	4	1	martes	02-Ago-22	7 pm a 10 pm
(4) El Proceso del coaching profesional - El acuerdo y meta acuerdo- Co crear la relación - Comunicación Directa - Facilitar el aprendizaje. Prácticas de acuerdo		3	4	1	viernes	05-Ago-22	7 pm a 10 pm
Especialista: Mg Coach Héctor Santa María /Mg. Coach Juan Carlos Romero/ Mg Coach Mónico Carvajal		Total de horas		64			

•**Asincrónica:** Habilitado en este periodo: Del 22 de Julio al 05 de Agosto.

- Material
- Clase grabadas
- Material complementario
- Evaluaciones en línea
- **Foro:** Tendrán foro de consultas y foro de análisis de preguntas que deje el expositor en cada sesión.
- **Trabajos individuales:** Los alumnos tendrán trabajos que deben desarrollar por cada módulo.
- **Tutoría Académica:** Contarán durante todo el desarrollo de tu curso con un tutor académico docente. Estaremos presentes siempre para absolver sus dudas.



Módulo 2: Fecha de inicio del 06 al 26 de Agosto

• Denominación: HABILIDADES EN PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA

Descripción del módulo: En este módulo el alumno aprenderá a utilizar la programación neurolingüística como modelo de aprendizaje transformacional, este modelo utiliza el pensamiento sistémico para lograr cambios de ambiente, creencias, conductas, emociones e identidad, de esta manera desarrollar comportamientos de liderazgo que le permita estar en el círculo de la excelencia, utilizando modelos mentales potenciadores, manejando de manera estratégica el tiempo y cumplir objetivos, siguiendo orden, disciplina y un plan de acción. Ayudar al participante a desarrollar visión, misión y metas claras, utilizando herramientas de Programación Neurolingüística PNL para diseñar su futuro en las principales áreas de su vida familia, profesión, económica, social, ética, espiritual, Salud y bienestar.

MÓDULO 2	COMPETENCIAS EN PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA	H S	H A	PRUEBA	DIAS	FECHA	HORARIO
	Principios y fundamentos de Pnl: modelo de aprendizaje transformacional - marcos de conducta	4	4	1	sábado	06-Ago-22	3 pm a 7 pm
	Focalización de la atención- - metaobjetivo o metaresultado - diseño de Futuro	4	3	1	Domingo	07-Ago-22	9 am a 1 pm
	Sincronización, Agudeza sensorial y calibración	3	3	1	martes	09-Ago-22	7 pm a 10 pm
	Anclajes- tipos de anclajes - estado hipnótico.	3	3	1	viernes	12-Ago-22	7 pm a 10 pm
	Reglas de la mente - Programación de los Modelos mentales – Formas de pensar	4	4	1	sábado	13-Ago-22	3 pm a 7 pm
	Niveles lógicos de pensamiento (Ambiente, creencias, conductas, emociones e identidad)	4	3	1	Domingo	14-Ago-22	9 am a 1 pm
	Predicados verbales (visuales, auditivos, kinestésicos, digitales)	3	4	1	viernes	19-Ago-22	7 pm a 10 pm
	Técnicas prácticas de Pnl; Disociación - círculo de la excelencia.	3	4	1	viernes	26-Ago-22	7 pm a 10 pm
Especialista: Coach Héctor Santa María / Coach Jaime Santa /Coach Mónico Carvajal		Total de horas		64			

•**Asincrónica:** Habilitado en este periodo: Del 06 al 26 de Agosto.

- Material /Clase grabadas/ Material complementario/ Evaluaciones en línea
- **Foro:** Tendrán foro de consultas y foro de análisis de preguntas que deje el expositor en cada sesión.
- **Trabajos individuales:** Los alumnos tendrán trabajos que deben desarrollar por cada módulo.
- **Tutoría Académica:** Contaran durante todo el desarrollo de tu curso con un tutor académico docente. Estaremos presentes siempre para absolver sus dudas.



Módulo 3: Fecha de inicio del 27 de Agosto al 23 de Setiembre

• **Denominación: HABILIDADES EN RELACIONES INTERPERSONALES**

Descripción del módulo: En este módulo el participante aprenderá técnicas para desarrollar habilidades Sociales así como las claves de la Inteligencia Social . Desarrollar habilidades como la motivación, persuasión e influencia para el éxito en las relaciones interpersonales. Aprender a solucionar conflictos utilizando las conversaciones de coaching; así como las claves para una buena negociación (utilizando la técnica de ganar -ganar).Y por último desarrollar un modelo de líder moral y ético , carismático proactivo, responsable , asertivo, enfocado y con actitud de servicio.

MÓDULO 3	HABILIDADES EN RELACIONES INTERPERSONALES	H S	H A	PRUEBA	DIAS	FECHA	HORARIO
	Principios de la Inteligencia Social	4	4	1	sábado	27-Ago-22	3 pm a 7 pm
	Persuasión e influencia para el éxito	4	3	1	Domingo	28-Ago-22	9 am a 1 pm
	Como ganar un millón de amigos a partir de mis actitudes	3	3	1	viernes	02-Set-22	7 pm a 10 pm
	Reflexión sobre los valores de convivencia con otros el amor, el perdón , la humildad , el servicio, etc.	3	3	1	viernes	09-Set-22	7 pm a 10 pm
	Deshaciendo el ego para mejorar mis relaciones con los demás	4	4	1	sábado	10-Set-22	3 pm a 7 pm
	Claves de la Negociación : El arte de negociar utilizando la técnica de ganar -ganar	4	3	1	Domingo	11-Set-22	9 am a 1 pm
	Coaching para la solución de conflictos	3	4	1	viernes	16-Set-22	7 pm a 10 pm
	Retroalimentación positiva y feedback	3	4	1	viernes	23-Set-22	7 pm a 10 pm
Especialista: Mg Coach Héctor Santa María /Mg. Coach Juan Carlos Romero/ Mg Coach Mónico Carvajal		Total de horas		64			

•**Asincrónica:** Habilitado en este periodo: Del 27 de Agosto al 23 de Setiembre.

- Material /Clase grabadas/ Material complementario/ Evaluaciones en línea
- **Foro:** Tendrán foro de consultas y foro de análisis de preguntas que deje el expositor en cada sesión.
- **Trabajos individuales:** Los alumnos tendrán trabajos que deben desarrollar por cada módulo.
- **Tutoría Académica:** Contaran durante todo el desarrollo de tu curso con un tutor académico docente. Estaremos presentes siempre para absolver sus dudas.



Módulo 4 : Fecha de inicio del 24 de Setiembre al 21 de Octubre

• Denominación: HABILIDADES EN COMUNICACIÓN Y ORATORIA

Descripción del módulo: En este módulo el participante aprenderá técnicas de dominio de la palabra, paralingüística, tono de voz y lenguaje corporal, así como estrategias para exponer productivamente. Mejorar mi comunicación a través de la escucha activa, desarrollar técnicas de PNL para hablar en público. Aprender a utilizar el coaching para dar retroalimentación o feedback y desarrollar habilidades de oratoria persuasiva para lograr objetivos.

MÓDULO 4	HABILIDADES EN COMUNICACIÓN Y ORATORIA	H S	H A	PRUEBA	DIAS	FECHA	HORARIO
	Principios de la Comunicación efectiva – tipos de comunicación (crítica, elogiosa, asertiva, etc.)	4	4	1	sábado	24-Set-22	3 pm a 7 pm
	Los Actos Lingüísticos características de las competencias conversacionales.(afirmaciones, declaraciones, los juicios, peticiones, ofertas, promesas)	4	3	1	Domingo	25-Set-22	9 am a 1 pm
	La Escucha - Tipos de escucha - - Escucha activa para mejorar mi comunicación	3	3	1	viernes	30-Set-22	7 pm a 10 pm
	Preguntas poderosas, modelo socrático (enfoque de la mayéutica)	3	3	1	viernes	07-Oct-22	7 pm a 10 pm
	Diseño de conversaciones con preguntas poderosas 1	4	4	1	sábado	08-Oct-22	3 pm a 7 pm
	Diseño de conversaciones con preguntas poderosas 2	4	3	1	Domingo	09-Oct-22	9 am a 1 pm
	Habilidades de Oratoria Persuasiva - Dominio del Lenguaje (palabras , paralingüística y lenguaje corporal)	3	4	1	viernes	14-Oct-22	7 pm a 10 pm
	Técnicas para mejorar mi comunicación y hablar en Público - Algunas Estrategias Para Exponer Productivamente	3	4	1	viernes	21-Oct-22	7 pm a 10 pm
Especialista: Mg Coach Héctor Santa María /Mg. Coach Juan Carlos Romero/ Mg Coach Mónico Carvajal				Total de horas	64		

•**Asincrónica:** Habilitado en este periodo: Del 24 de Setiembre al 21 de Octubre.

- Material /Clase grabadas/ Material complementario/ Evaluaciones en línea
- **Foro:** Tendrán foro de consultas y foro de análisis de preguntas que deje el expositor en cada sesión.
- **Trabajos individuales:** Los alumnos tendrán trabajos que deben desarrollar por cada módulo.
- **Tutoría Académica:** Contaran durante todo el desarrollo de tu curso con un tutor académico docente. Estaremos presentes siempre para absolver sus dudas.



Módulo 5 : Fecha de inicio del 22 de Octubre al 18 de Noviembre

• Denominación: HABILIDADES EN INTELIGENCIA EMOCIONAL

- **Descripción del módulo:** en este módulo el participante aprenderá técnicas de coaching para el dominio de las emociones, así como las claves de la Inteligencia emocional para superar emociones limitantes (Enojo, Miedo, Culpa, Vergüenza) , además potenciar emociones positivas (El perdón , el amor , la paz y la felicidad) . y por último aprender a utilizar técnicas de PNL, mindfullnes para para superar el Stres, alcanzar el Bienestar y la felicidad.

MÓDULO 5	HABILIDADES EN INTELIGENCIA EMOCIONAL	H S	H A	PRUEBA	DIAS	FECHA	HORARIO
	Principios de la Inteligencia emocional -Dominio de las emociones- resiliencia	4	4	1	sábado	22-Oct-22	3 pm a 7 pm
	El poder de las emociones, los estados de ánimo (coherencia ontológica) Corporalidad e integralidad	4	3	1	Domingo	23-Oct-22	9 am a 1 pm
	Nuestro cerebro, hemisferios cerebrales Inteligencia racional versus inteligencia emocional	3	3	1	viernes	28-Oct-22	7 pm a 10 pm
	Coaching para superar emociones limitantes (Enojo, Miedo, Culpa, Vergüenza)	3	3	1	viernes	04-Nov-22	7 pm a 10 pm
	Empatía emocional y conversacional – generación de rapport para conectar emocionalmente con otros	4	4	1	sábado	05-Nov-22	3 pm a 7 pm
	Coaching para superar desafíos y solución de problemas	4	3	1	Domingo	06-Nov-22	9 am a 1 pm
	Comportamiento del líder en tiempos de crisis- automotivación en ambientes adversos	3	4	1	viernes	11-Nov-22	7 pm a 10 pm
	Técnicas de Mindfullnes para superar el Stres	3	4	1	viernes	18-Nov-22	7 pm a 10 pm
Especialista: Mg Coach Héctor Santa María /Mg. Coach Juan Carlos Romero/ Mg Coach Mónico Carvajal				Total de horas	64		

•**Asincrónica:** Habilitado en este periodo: Del 22 de Octubre al 18 de Noviembre.

- Material /Clase grabadas/ Material complementario/ Evaluaciones en línea
- **Foro:** Tendrán foro de consultas y foro de análisis de preguntas que deje el expositor en cada sesión.
- **Trabajos individuales:** Los alumnos tendrán trabajos que deben desarrollar por cada módulo.
- **Tutoría Académica:** Contaran durante todo el desarrollo de tu curso con un tutor académico docente. Estaremos presentes siempre para absolver sus dudas.



Módulo 6 : Fecha de inicio del 19 de Noviembre al 16 de Diciembre

- **Denominación: HABILIDADES EN LIDERAZGO Y COACHING EJECUTIVO.**

Descripción del módulo: Desarrollar habilidades de liderazgo, toma de decisiones, desarrollar Cultura Organizacional, utilizar el coaching para lograr objetivos, elaborar un plan estratégico. Aprender a formar y conducir equipos de trabajo de alto desempeño. Aprender a utilizar herramientas de medición y evaluación de resultados.

MÓDULO 6	HABILIDADES EN LIDERAZGO Y COACHING EJECUTIVO	H S	H A	PRUEBA	DIAS	FECHA	HORARIO
Principios de Liderazgo y Habilidades Directivas		4	4	1	sábado	19-Nov-22	3 pm a 7 pm
Gestión del cambio y Cultura Organizacional		4	3	1	Domingo	20-Nov-22	9 am a 1 pm
Coaching para lograr objetivos S.M.A,R.T.- plan estratégico y toma de decisiones		3	3	1	viernes	25-Nov-22	7 pm a 10 pm
Diálogo y motivación laboral - estilos de conversaciones y retroalimentación en el trabajo		3	3	1	viernes	02-Dic-22	7 pm a 10 pm
Trabajo en equipo - Teambuilding : Formación, desarrollo y conducción de Equipos de trabajo		4	4	1	sábado	03-Dic-22	3 pm a 7 pm
Herramientas de medición, diagnóstico y evaluación de resultados.		4	3	1	Domingo	04-Dic-22	9 am a 1 pm
Métodos y técnicas de entrenamiento empresarial – dinámicas grupales- diseño de capacitaciones a la Medida.		3	4	1	viernes	09-Dic-22	7 pm a 10 pm
Pilares éticos del coaching profesional , prácticas , marca personal y como vender tus servicios		3	4	1	viernes	16-Dic-22	7 pm a 10 pm
Especialista: Mg Coach Héctor Santa María /Mg. Coach Juan Carlos Romero/ Mg Coach Mónico Carvajal		Total de horas		64			

•**Asincrónica:** Habilitado en este periodo: Del 19 de Noviembre al 16 de Diciembre.

- Material /Clase grabadas/ Material complementario/ Evaluaciones en línea
- **Foro:** Tendrán foro de consultas y foro de análisis de preguntas que deje el expositor en cada sesión.
- **Trabajos individuales:** Los alumnos tendrán trabajos que deben desarrollar por cada módulo.
- **Tutoría Académica:** Contaran durante todo el desarrollo de tu curso con un tutor académico docente. Estaremos presentes siempre para absolver sus dudas.



HOJA DE VIDA DE LOS CAPACITADORES



CURRÍCULUM VITAE

HÉCTOR SANTA MARÍA MORANTE

Tel. 959339565

Email: hector.santamaria@hotmail.com

I. RESUMEN

Lic. En Administración de Empresas con especialidad en Coaching Ontológico Profesional con título Máster en Coaching Organizacional Sistémico con profundización en Ventas, PNL y Organizacional con especializaciones en Gestión del talento Humano.

**Coaching de Equipos y Servicio al Cliente.
Gerente General de la primera Escuela de Liderazgo y Coaching en el Perú.**

OTROS CURSOS REALIZADOS:

- **Administración de Servicio al Cliente/ 2008 - USA**
- **Certificado en Coaching y Desarrollo Empresarial 2008 - USA**
- **Administración de Recursos Humanos (2008) – USA**
- **Preparación de Plan de Negocios (2006)**
- **Marketing de Productos y Servicios (2006)**
- **Administración Financiera para Negocios (2006)**
- **Habilidades Directivas . (2007)**
- **Trabajo en Equipo y Relaciones Interpersonales**
- **Liderazgo y Coaching Ejecutivo . (2007)**
- **Resolución de Conflictos y Negociación (2007)**
- **Administración en Servicio al Cliente (2007)**

V. ASESORÍAS Y CONSULTORÍAS:

PETROLEOS DEL PERÚ (PETROPERÚ) / 2016 – 2020
Executive Coaching, directivos mando medio y superior. Así como también dictado de Talleres de Coaching en Liderazgo y Servicio al Cliente operadores de Isla, Administrativos y dueños de negocio PETROMAX.

CEMENTOS PACASMAYO (2016 - 2020)
Servicio de Coaching Ejecutivo, Manejo de Conflictos, cambios de conducta y actitudes de sus directivos, Técnicas de Comunicación, Desarrollo de Liderazgo, Manejo de Stress Emocional, Trabajo en equipo.

COOPEC – (2018-2020)
Corporación Peruana de Exportadores de Calzado de la Region La Libertad – Asesoría y Consultoría en Coaching ejecutivo, planificación estratégica, ventas y Servicio Orientado al Cliente, Desarrollo de Programas de Formación Lider Coach y Servicio de Atención al Cliente para los socios y ejecutivos desde Octubre 2017 hasta la fecha.

V. RECONOCIMIENTOS

- **Otorgado por: UNIVERSIDAD CÉSAR VALLEJO por su "Notable Contribución al Desarrollo Económico de Nuestra Región en el marco de la II Jornada "Experiencias Emprendedoras y Empresariales de Éxito en Julio del 2013.**
- **Otorgado por: UNIVERSIDAD PRIVADA ANTENOR ORREGO por su participación como Ponente en "Liderazgo y Servicio para el Éxito en los Negocios" dentro del marco de la semana de integración de la Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales desarrollado del 21 al 26 de Octubre del 2013.**
- **Otorgado por: UNIVERSIDAD NACIONAL DE TRUJILLO por su "Magistral Ponencia en Liderazgo Y Formación en el Desarrollo de Equipos de Clase Mundial y su contribución a las PYMES de la Región, desarrollada el 14 de Junio del 2012.**
- **Otorgado por UPD LEONARDO DA VINCI "Emprendedor 2013 de La Región La Libertad" y por su Magistral Ponencia en "Liderazgo y Jóvenes Emprendedores del siglo XXI"**
- **Otorgado por MUNICIPALIDAD DISTRITAL DE LAREDO, por su valioso apoyo como Ponente en la Conferencia Liderazgo, Coaching y Trabajo en Equipo realizado el 25 de Setiembre del 2013.**
- . **Entre otros.**

VI. ARTÍCULOS Y LIBROS PUBLICADOS:

- **EL EMPRENDEDOR SIEMPRE TIENE SUEÑOS- Publicado por Diario El Comercio el día Sábado 19 de abril del 2014**
- **FORMAMOS A NUESTRAS FUTURAS AUTORIDADES - Publicado por Diario El Comercio Sábado 17 de Enero 2015.**
- **EI PODER DE TU GUÍA INTERIOR – MANUAL DE COACHING ESPIRITUAL - Publicado por Amazon (2017)**

HOJA DE VIDA DE LOS CAPACITADORES



JUAN C. ROMERO

Conferencista Internacional Coach Profesional

Perfil:

Especialista en acompañar procesos de transformación integral en lo personal, familiar y organizacional por más de 25 de experiencia, desde el ser, conocer, hacer para tener resultados extraordinarios.

CONTACTO

**TELÉFONO: 996423899 SITIO WEB:
www.juancarlosromerocoach.com
www.escueladecoachingi.com**

**CORREO ELECTRÓNICO: drjcromerot@gmail.com
DNI: 09924910**

EDUCACIÓN

- **Doctorado en filosofía y consejería psicológica.**
- **Máster coach de negocios con PNL.**
- **Coach Ontológico Profesional.**
- **Certificado por escuelas avaladas por la IAC, ICF (ACSTH).**
- **Coach Miembro acreditado por la CLC (Comunidad Latinoamérica de Coaching) y la ALC.**

- **Coach Neuro educativo y vocacional**
- **Magíster en terapia familiar y de pareja.**
- **Licenciado en Teología.**
- **Neuro Coach, escuela de Mauricio Bock**
- **Diplomado en Neuroscience en Newfield Network**
- **Especialista en Varios diplomados BIIA LAB**
- **Coach de Liderazgo de la escuela de John maxwell TEAM**
- **Diplomados en Inteligencia emocional- H. blandas y social.**

- **Diplomado en psicoterapia de familia y pareja con mención en derecho, familia y violencia de género**
- **Diplomado en fundamentos de life coaching**
- **ILC Academy**
- **Diplomado en Coaching Organizacional y ejecutivo (CEGO) E Integral Word**
- **Diplomado en aprendizaje transformacional, inteligencia comercial y otros (8) en Coaching Global.**
- **Certificado por Microsoft Teams 365**
- **Certificado en modelo Canvas**
- **Diplomado en las 9 maestrías de la IAC**
- **Director, fundador, Master Coach de la Escuela de Coaching Integral Perú.**
- **Director Internacional de la CMC**
- **ALC-LATAM ZOE**
- **Miembro de la Red Mundial de Conferencistas y de ICA.**
- **Docente en varias instituciones**
- **Presidente electo del Club Peru Ecology**

X. HOJA DE VIDA DE LOS CAPACITADORES



JAIMESANTA

Soy un ser humano íntegro con valores formados, apasionado por el Crecimiento y Desarrollo Personal y Empresarial.

COMPETENCIAS & HABILIDADES

Con 50 años he adquirido maravillosas experiencias, interiorizando el conocimiento de vida adquirido. A través de talleres, aplico una metodología que prioriza EL SER, la consciencia, la comunicación asertiva, la inteligencia emocional y actividades que fomentan el desarrollo integral. Son 12 años de experiencia, 25 como empleado desarrollándome en ambos roles, en el área de sistemas y con temas de desarrollo humano dictando talleres y capacitaciones. Al día de hoy llevo 6 años como independiente.



UNIVERSIDAD NACIONAL DE TRUJILLO
UNT



ESCUELA DE LIDERAZGO Y COACHING
CERTIFICATE TRAINING PROGRAMS

EDUCACIÓN

DESARROLLADOR PROFESIONAL EN TECNOLOGIAS WEB

Programa desarrollado por la Presidencia de la República de Colombia y PENTASOFT. Doble titulación.
2001

CERTIFICACIÓN EN PROGRAMACIÓN NEOLINGÜÍSTICA P.N.L.

Desarrollado por NLPU (Neurolinguistic

Programming University, Santa Cruz, California, EUA) a través de SERES DE EXCELENCIA. **2009**

DIPLOMADO EN COACHING Y LIDERAZGO

Desarrollado en la Universidad Piloto de Colombia. Doble titulación. **2016**

CERTIFICACION COACH PROFESIONAL

Desarrollado por EIDHI International University U.S. Certificado avalado por International Coach Federation (ICF).

Triple titulación, incluye certificado de Master Ejecutivo con habilidades desarrolladas en la Universidad de Harvard. **2016**

CERTIFICACION COACH ONTOLÓGICO

Desarrollado por La Confederación Mundial de Coaches, con énfasis en Programación Neurolingüística y Neurociencias **2018**

EXPERIENCIA LABORAL Integral Coaching. Facilitador desde 2017 - 2020

La empresa cuenta con 30 clientes, dicto actualmente talleres relacionados con finanzas personales, comunicación asertiva e inteligencia emocional en diferentes clientes. Instituto DEMING.

Docente desde 2012 - 2021

Durante 7 años he dictado talleres de Orientación Profesional, comunicación asertiva y motivación a población adolescente y padres de familia.

X. HOJA DE VIDA DE LOS CAPACITADORES



MÓNICO CARBAJAL

- ✓ **Grado universitario en Medicina, Especialista en Dirección de Hospitales.**
- ✓ **Psicoterapeuta Humanista.(Docente en Análisis Transaccional, Gestalt e Hipnosis Ericksoniana)**
- ✓ **Master trainer en PNL (Programación Neuro-Lingüística).**
- ✓ **Master Coach Empresarial Certificado por Newfield Consulting y el Tecnológico de Monterrey**
(ITESM). (1994)
- ✓ **Certificado en Dirección y Planificación de proyectos.**
- ✓ **Asesor en Competencias Conversacionales para Altos Directivos.**
- ✓ **Mentory Head Coach Personal de Empresarios y Ejecutivos.**

Más de 30 años de experiencia en formación de gerentes y personal de línea en el lado humano de las organizaciones.

- ✓ **Presidente de Red Talento, red de master-coaches en Latinoamérica.**
- ✓ **Facilitador Asociado de MTH , empresa de medición y psicometría.**
- ✓ **Director del Instituto Eric Berne en Venezuela, Instituto Formador de Coaches y Mentores en distintas áreas humanísticas.**
- ✓ **Directivo de la Asociación Venezolana de Coaches Profesionales (AVECOP)**
- ✓ **Presidente de la Asociación Venezolana de Analistas Transaccionales.(AVAT)**
- ✓ **Speaker y conferencista en congresos, convenciones y manejo de grandes grupos.**



ESCUELA DE LIDERAZGO Y COACHING
CERTIFICATE TRAINING PROGRAMS



UNIVERSIDAD NACIONAL DE TRUJILLO
UNT

La Escuela de Liderazgo y Coaching con el auspicio académico de la Universidad Nacional de Trujillo con Resolución Rectoral N° 0642-2022 /UNT acreditan y certifican el presente diploma a;

NOMBRE DEL PARTICIPANTE

Por haber participado como ASISTENTE en el Diplomado de Coaching Ontológico Profesional con profundización en PNL y Habilidades Blandas desarrollado del 22/07/2022 al 16/12/2022 con un total de 24 Créditos y 384 horas académicas equivalentes a 06 meses intensivos dictado en forma virtual, por lo tanto, se le extiende el presente certificado de:

DIPLOMADO EN COACHING ONTOLÓGICO PROFESIONAL CON PROFUNDIZACIÓN EN PNL Y HABILIDADES BLANDAS

Alentándole a caminar como Coach con un manifiesto compromiso de servicio buscando el crecimiento y la superación de cada ser humano y organización que tenga el privilegio de asistir con los valores y competencias recibidas en su formación. Firmado en Trujillo, Perú a los 16 días del mes de Diciembre del 2022, para que conste en el ámbito nacional e internacional que correspondiere.

Héctor Santa María Morante
Director
Escuela de Liderazgo y Coaching



Dr. Carlos Alberto Vásquez Boyer
Rector
Universidad Nacional de Trujillo

PROGRAMACIÓN Y EVALUACIÓN ACADÉMICA

DIPLOMADO EN COACHING ONTOLÓGICO PROFESIONAL CON PROFUNDIZACIÓN EN PNL Y HABILIDADES BLANDAS

N°	REGISTRO	APELLIDOS Y NOMBRES	FORMACION ACADEMICA		TOTAL
			HORAS VIRTUALES		
			HORAS SINCRÓNICAS	HORAS ASINCRÓNICAS	
1			216	168	384

MÓDULOS DE FORMACIÓN

NOTA

1	MÓDULO 1	HABILIDADES EN COACHING ONTOLÓGICO PROFESIONAL		CUMPLE CON EL REQUISITO DE FORMACION
2	MÓDULO 2	HABILIDADES EN PROGRAMACIÓN NEUROLINGÜÍSTICA		CUMPLE CON EL REQUISITO DE FORMACION
3	MÓDULO 3	HABILIDADES EN RELACIONES INTERPERSONALES		CUMPLE CON EL REQUISITO DE FORMACION
4	MÓDULO 4	HABILIDADES EN COMUNICACIÓN Y ORATORIA		CUMPLE CON EL REQUISITO DE FORMACION
5	MÓDULO 5	HABILIDADES EN INTELIGENCIA EMOCIONAL		CUMPLE CON EL REQUISITO DE FORMACION
6	MÓDULO 6	HABILIDADES EN LIDERAZGO Y COACHING EJECUTIVO		CUMPLE CON EL REQUISITO DE FORMACION



En el Libro N° _____ Folio N° _____

Registro N° _____

Expedido con fecha _____